



तेलंगाना राज्य गाइडलाइन्स -  
लाखों लोगों की समृद्धि की आशाओं का पुनर्जागरण

# Newsletter

Vol. 14, 16th June 2018.

## हैदराबाद का धन्यवाद समारोह उद्योग का एक लैण्डमार्क बना

**THANKS GIVING CEREMONY**

Organised by  
FEDERATION OF DIRECT SELLING ASSOCIATION & DSDWA

**THANKS GIVING CEREMONY TO THE GOVT. OF TELANGANA STATE**

मुख्य अतिथि श्री हेम पाण्डे जी, आईएएस (सेवानिवृत्त) भारत सरकार के पूर्व सचिव द्वारा भारत में डिसिप्लिंड डायरेक्ट सेलिंग मिशन पर गणमान्य व्यक्तियों के संदेश से सुसज्जित एफडीएसए सोयुविनिर-2018 का विमोचन।

केंद्र सरकार द्वारा जारी 'मॉडल डायरेक्ट सेलिंग गाइडलाइन्स' को तेलंगाना राज्य सरकार द्वारा अपनाने पर धन्यवाद देने के लिए एफडीएसए और डीएसडीडब्ल्यूए की संयुक्त कॉल पर 14 जून, 2018 को कोटला विजया भास्कर रेड्डी स्टेडियम, हैदराबाद में 7000 से अधिक डायरेक्ट सेलर्स ने भाग लेकर इस कार्यक्रम को राज्य में डिसिप्लिंड डायरेक्ट सेलिंग को पुनः सम्मान जनक स्थान पर पहुँचाने की शपथ लेकर एक ऐतिहासिक पल बना दिया।



समारोह के मुख्य अतिथि श्री हेम पाण्डे, आईएएस (रि.) पूर्व सचिव, मिनिस्ट्री ऑफ कन्ज्यूमर अफेयर्स, भारत सरकार ने डायरेक्ट सेलिंग की भरपूर तारीफ करते हुए इसे आपसी सम्बन्ध बनाने वाली रिस्पॉन्सिबल सेलिंग कह कर नए रूप में परिभाषित कर दिया। भारत में कुल 6500 करोड़ का उद्योग बताते हुए उन्होंने सभी डिस्ट्रीब्यूटरों से आने वाले 5 वर्षों में इसे 65000 करोड़ तक पहुँचाने का संकल्प लिया। प्राइज़ चिट्स एंड मनी सर्कुलेशन (बैंगिंग) एक्ट 1978 को वास्तविक डायरेक्ट सेलिंग कम्पनियों पर लगाने को गलत मानते हुए उद्योग में मनी सर्कुलेशन कम्पनियों की उपस्थिति पर गम्भीर चिंता जाहिर की। उन्होंने कहा कि ऐसी कम्पनियों के भगाने की नैतिक जिम्मेवारी सभी डायरेक्ट सेलर्स की है।

उन्होंने फ़िक्री, एफडीएसए और आईडीएसए के संयुक्त प्रयासों द्वारा उद्योग और सरकार के बीच की दूरी कम करने के प्रयासों की सराहना की। डिस्ट्रीब्यूटरों को जल्द और ऊंचे रिटर्न का झांसा देने वाले लोगों से दूर रहने की नसीहत देते हुए कहा कि तेजी से पैसे बनाने जैसी कोई चीज़ दुनिया में नहीं होती। तेलंगाना राज्य सरकार को सही दिशा में सही काम करने के लिए प्रसन्नतापूर्वक धन्यवाद देते हुए उन्होंने जानकारी दी कि 'कन्ज्यूमर प्रोटेक्शन एक्ट' में डायरेक्ट सेलिंग का भी उल्लेख किया गया है, जिसे पहले ही संसद में पेश किया जा चुका है और इसकी मंजूरी भी प्राप्त हुई है। इसके पास होने से डायरेक्ट सेलिंग उद्योग और भी अधिक विश्वसनीय हो जाएगा। बाद में उन्होंने उद्योग की आज की स्थिति को संकलित करके बनाई गई एफडीएसए स्मारिका-2018 का तालियों की गड़गड़ाहट के बीच, उद्योग के सम्पूर्ण दस्तावेज के रूप में उल्लेख करते हुए विमोचन किया।



तैलंगाना राज्य गाइडलाइन्स -  
लाखों लोगों की समृद्धि की आशाओं का पुनर्जागरण

# Newsletter

Vol. 14, 16th June 2018.

## हैदराबाद का धन्यवाद समारोह उद्योग का एक लैण्डमार्क बना



एफडीएसए और डीएसडीडब्ल्यूए ने डायरेक्ट सेलिंग पर मॉडल गाइडलाइन्स 2016 जारी करने में मुख्य योगदान देने के लिए श्री हेम पांडे, आईएएस (सेवानिवृत्त) पूर्व सचिव, भारत सरकार, उपभोक्ता मामले मंत्रालय, श्री जाकिर हुसैन, डायरेक्टर – हैवी इंडस्ट्रीज़ और पब्लिक एंटरप्राइज़ मिनिस्ट्री, प्रोफेसर डॉ. वी. के. सिंह, हेड – स्कूल ऑफ़ लॉ, यूनिवर्सिटी ऑफ़ पेट्रोलियम एंड एनर्जी स्टडीज़ (यूपीईएस), देहरादून, श्री रजत बनर्जी, चेयरमैन – फिक्की डायरेक्ट सेलिंग टास्क फोर्स कमेटी और श्री अंकित मिश्रा, एसोसिएट डायरेक्टर – फिक्की



प्रोफेसर वी.के. सिंह – स्कूल ऑफ़ लॉ, यूनिवर्सिटी ऑफ़ पेट्रोलियम एंड एनर्जी स्टडीज़ (यूपीईएस), देहरादून के हेड और आईआईसीए द्वारा प्रकाशित “व्हाइट पेपर ऑन रेगुलेशन ऑफ़ डायरेक्ट सेलिंग इन इंडिया” के लेखक ने उद्योग में व्याप्त अनैतिक पिरामिड और पौंजी स्कीमों की वजह से गाइडलाइन्स बनाने की मजबूरी पर चर्चा की। डायरेक्ट सेलिंग की आड़ में गैरकानूनी काम को वैध डायरेक्ट सेलिंग से अलग करने के लिए मॉडल गाइडलाइन्स जारी की गई है। उपभोक्ता को बेचे जाने वाले उत्पादों के विभिन्न पहलुओं के बारे में सूचित करना प्रत्येक डायरेक्ट सेलर की जिम्मेदारी है, क्योंकि व्यापार संबंध विश्वास पर बनाए जाते हैं। इसके अलावा, एक मजबूत धन–वापसी नीति उपभोक्ता के विश्वास को भी बढ़ाएगी। उन्होंने कहा कि गाइडलाइन्स ने उद्योग के लिए प्रशासनिक अधिकार क्षेत्र को पुलिस स्टेशनों से हटाकर कलेक्टरेट्स में कर दिया है, अर्थात् अब यह क्रिमिनल न होकर सिविल केस के रूप में देखा जाएगा, जो एक बहुत बड़ी राहत है। उन्होंने कहा कि इस कानून का परीक्षण किया जा रहा है।



भारत सरकार के हैवी इंडस्ट्रीज़ और पब्लिक एंटरप्राइज़ मिनिस्ट्री के डायरेक्टर श्री जाकिर हुसैन ने कन्ज्यूमर अफेयर्स मिनिस्ट्री में डायरेक्टर के रूप में अपने दिनों को याद करते हुए कहा कि उन्हें यह नहीं समझ आया कि डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों पर पीसीएमसी (बैनिंग) एक्ट क्यों लगाया जा रहा है और यह कानून लागू करने वाले अधिकारियों द्वारा अनुचित किया जा रहा है। उन्होंने कहा कि मैंने गाइडलाइन्स लिखकर अपना कर्तव्य निभाया है – अब आप वैध व्यापार करके अपना कर्तव्य निभाइये। यदि गतिविधियां वैध हैं तो कुछ भी गलत नहीं होता है। रिटेल मार्केट में डायरेक्ट सेलिंग एक प्रतिशत भी नहीं है। यह स्थिति सुधरनी चाहिए।



तेलंगाना राज्य गाइडलाइन्स -  
लाखों लोगों की समृद्धि की आशाओं का पुनर्जागरण

# Newsletter

Vol. 14, 16th June 2018.

## हैदराबाद का धन्यवाद समारोह उद्योग का एक लैण्डमार्क बना



14 जून 2018 हैदराबाद में धन्यवाद समारोह में मौजूद एफडीएसए की कार्यकारिणी के सदस्य और मेम्बर कम्पनियां।



फिक्की डायरेक्ट सेलिंग टास्क फोर्स कमेटी के अध्यक्ष और डायरेक्ट सेलिंग इंडस्ट्री के अनुभवी व्यक्तित्व श्री रजत बनर्जी ने कहा कि पॉलिसी निर्माताओं को आमतौर पर पॉलिसी फैसले

बदलने के लिए ज्यादा समय लगता है। केवल सम्बन्धित लोगों की आवाज ही नीति निर्माताओं के निर्णय को प्रभावित करेगी। वर्ष 2011 और 2016 के बीच संकट के दौरान ज़्यादातर गतिविधियां हुई हैं – 2012 में डायरेक्ट सेलिंग पर फिक्की टास्क फोर्स का गठन हुआ, 2014 के दौरान डायरेक्ट सेलिंग पर केपीएमजी रिपोर्ट प्रकाशित की गई और 2015 में राज्य स्तर की रिपोर्ट बनाई गई तथा उद्योग पर अंतरराष्ट्रीय कानूनों का अध्ययन करने के लिए केंद्र सरकार द्वारा इंटर-मिनिस्टरियल कमेटी किया गया। इन सभी गतिविधियों ने मॉडल गाइडलाइन्स को लाने में मदद की।

एफडीएसए के गठन के शुरुआती दिनों को याद करते हुए प्रेसिडेण्ट श्री ए पी रेण्डी ने कहा – “सन् 2011 संयुक्त आंध्र प्रदेश राज्य में, डायरेक्ट सेलिंग के लिए एक अशांत वर्ष था। सही काम कर रहे लोगों पर आ रही परेशानियों को देखकर, मैं मिशन का समर्थन करने के लिए सामने आया। शुरुआत में हमारे पास कुछ भी नहीं

था, लेकिन आज 6 करोड़ से ज्यादा लोगों तक हमारी पहुंच बन गई है।”

अत्यधिक भावुक होते हुए श्री रेण्डी ने कहा कि कुछ स्वार्थी लोगों के कारण उद्योग को काफी नुकसान हुआ है। इस तरह के स्वार्थी लोगों को उद्योग से बाहर करने के लिए सभी वास्तविक डायरेक्ट सेलिंग डिस्ट्रीब्यूटरों से आग्रह किया। सभी वास्तविक डायरेक्ट सेलिंग डिस्ट्रीब्यूटरों को नैतिक बने रहने और उपभोक्ताओं की सेवा करने की भावना से काम करते रहने की अपील करते हुए, उन्होंने किसी भी मनी सर्कुलेशन कंपनी की शिकायत एफडीएसए में दर्ज कराने के लिए कहा। उन्होंने अपना दुढ़ विश्वास व्यक्त किया कि भारत को एक विकसित देश बनाने का काम केवल डायरेक्ट सेलिंग उद्योग ही कर सकता है। यह 100 प्रतिशत प्रतिबद्धता के साथ 100 प्रतिशत टैक्स देने वाला एकमात्र उद्योग है। उन्होंने कहा कि एफडीएसए के माध्यम से, हम देश को एकजुट करने जा रहे हैं।





तेलंगाना राज्य गाइडलाइन्स -  
लाखों लोगों की समृद्धि की आशाओं का पुनर्जागरण

# Newsletter

Vol. 14, 16th June 2018.

## हैदराबाद का धन्यवाद समारोह उद्योग का एक लैण्डमार्क बना



इससे पहले श्री राजीव गुप्ता – वाइस प्रेसिडेंट, एफडीएसए ने उद्योग को आज की स्थिति तक लाने के लिए एफडीएसए द्वारा किए गए पिछले 8 वर्षों के अथक प्रयासों को याद किया। श्री हेम पांडे और श्री जाकिर हुसैन को तालकटोरा कार्यक्रम के अगले ही दिन गाइडलाइन्स जारी करने के लिए लीक से हटकर सहयोग देने के लिए धन्यवाद दिया और कहा कि आरटीआई अधिनियम के उपयोग ने हमें इस स्थिति तक पहुंचाया है लेकिन असल काम तो डायरेक्ट सेलर्स द्वारा बनाए गए दबाव ने किया है। उन्होंने अपना दृढ़ विश्वास व्यक्त किया कि मॉडल गाइडलाइन्स को एक एक्ट बनाने के लिए डायरेक्ट सेलर्स की भूमिका रणनीतिक हो सकती है। उन्होंने उपभोक्ता मामलों के मंत्री माननीय राम विलास पासवान जी का धन्यवाद किया और श्री हेम पांडे – आईएएस (रि.), भारत सरकार के पूर्व सचिव, उपभोक्ता मामले मंत्रालय, श्री जाकिर हुसैन – निदेशक, भारी उद्योग और सार्वजनिक उद्यम मंत्रालय, भारत सरकार, और श्री रजत बनर्जी, फिक्की डायरेक्ट सेलिंग टास्क फोर्स कमेटी, के द्वारा दिए गए समर्थन के लिए आभार प्रकट किया।

मॉडल गाइडलाइन्स को अपनाकर राज्य के कई लाख डिस्ट्रीब्यूटरों को सुरक्षित करने के लिए डीएसडीडब्ल्यूए के प्रेसिडेंट श्री सिद्धार्थ दासगुप्ता ने तेलंगाना सरकार को धन्यवाद दिया। हैदराबाद में इस ऐतिहासिक आयोजन को संभव बनाने के लिए उन्होंने एफडीएसए का भी धन्यवाद किया। डीएसडीडब्ल्यूए और इसकी गतिविधियों पर उन्होंने कहा कि यह सभी वास्तविक, नैतिक और कानूनी दायरे में के लिए डायरेक्ट सेलिंग डिस्ट्रीब्यूटरों के लिए एक मंच है। डीएसडीडब्ल्यूए अपने सदस्यों को मानसिक शांति प्रदान करने के लिए है। हालांकि मॉडल गाइडलाइन्स आ गई हैं, फिर भी हमें मंजिल के पास जाने के लिए लंबा सफर तय करना है। यह केवल डिस्ट्रीब्यूटरों की ताकत है जो हमारे गंतव्य तक ले जाएंगी। इसलिए मैं सभी डिस्ट्रीब्यूटरों को डीएसडीडब्ल्यूए में शामिल होने और इस उद्योग के भविष्य को सुरक्षित करने की अपील करता हूँ।



इसी बीच में, फॉर्च्यून स्मार्ट लाइफस्टाइल प्राइवेट लिमिटेड और प्रो हेल्थीवेज एलएलपी को अपग्रेड करके फेलो सदस्यता घोषित की गई। चार नई प्रोविजनल मेम्बरशिप घोषित करके ऑक्सी9 एसेंशियल्स प्राइवेट लिमिटेड, रिटेल 1947 एंटरप्राइजेज इंडिया प्राइवेट लिमिटेड, अमृतवेदा वेलनेस प्राइवेट लिमिटेड, और आयुरपावर प्रोडक्ट्स प्राइवेट लिमिटेड को एफडीएसए में शामिल किया गया। तत्पश्चात् एकजीक्यूटिव सदस्यों को मुख्य अतिथि श्री हेम पांडे ने मोमेण्टो दिए। कार्यक्रम में बड़ी संख्या में लोग इकट्ठा हुए थे और अंत तक उत्साह से भरपूर रहे।

श्री किशोर वर्मा – जनरल सेक्रेटरी, एफडीएसए और श्री सुरेंद्र वत्स – एकजीक्यूटिव मेम्बर, डीएसडीडब्ल्यूए ने समारोह के मास्टर ऑफ सेरेमोनी के रूप में कार्य किया। प्रो हेल्थीवेज इंटरनेशनल एलएलपी के सीएमडी श्री रिजवान ने धन्यवाद का प्रस्ताव दिया।

## AWARD GIVING CEREMONY

Organised by

FEDERATION OF DIRECT SELLING ASSOCIATION & DIRECT SELLERS VENDORS ASSOCIATION

2018 - THI



તెలంగాణ రాజ్య గాఫులాఫు -  
లాఖోం లోగోం కీ సముద్రిక్త కీ ఆశాఓం కా పునజ్ఞగారణ

# Newsletter

Vol. 14, 16th June 2018.

హైదరాబాద్ కా ధన్యవాద సమారోహ ఉద్యాగ కా ఏక లైణ్డమార్క్ బనా



## Federation of Direct Selling Association.

#409, Everest Block, Aditya Enclave, Ameerpet, Hyderabad - 500 038. Telangana.  
Phone - 040 66625999.

@ Delhi -

Flat # 3, Pocket # 4, Sector 11, Dwarka - New Delhi - 110075. Phone - +91 96500 25303  
Web: [www.fdsaindia.org](http://www.fdsaindia.org)|| Email: [admin@fdsaindia.org](mailto:admin@fdsaindia.org)|| FB: [www.facebook.com/fdsaindia](https://www.facebook.com/fdsaindia)